



اطلاعات پایه

جنسیت	سال تولد	وضعیت تاهل	وضعیت سربازی
مرد	۱۳۷۳	مجرد	پایان خدمت

اطلاعات شغلی

وضعیت اشتغال	آماده کار در	حداقل حقوق درخواستی
در حال حاضر مشغول به کار نیستم و به دنبال کار میگردم	فقط استان محل سکونت	۴۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال

اطلاعات تحصیلی



وزارت علوم، تحقیقات و فناوری
دانشگاه بنباب

کارشناسی IT مهندسی نرم افزار

دانشگاه بنباب / از ۷-۱۳۹۲ تا ۱۱-۱۳۹۷ / معدل ۱۶

زبان های خارجی

انگلیسی	آذری	ترکی استانبولی

مهارت ها

تولید محتوا	بازاریابی محتوا	بازاریابی و فروش
طراحی سایت	فروشنده	فروش تلفنی



باشگاه بازاریابان تلفنی (تله بازاریابی)

موقعیت شغلی	توسعه دهنده سایت و تولید محتوا
تاریخ شروع به کار	۱۳۹۵/۱۲
تاریخ اتمام همکاری	۱۳۹۷/۶
توضیحات	<p>نکات مهم:</p> <p>1- بنده با جناب علی محمدی از طریق شرکت طلایه داران بازار (مشاوران بازار-جناب حسین اشراقی) آشنا شدم.</p> <p>2- ایده آموزش بازاریابی تلفنی برایم بسیار جذاب بود و به همین دلیل با اشتیاق فراوان سعی کردم با جناب علی محمدی همکاری کنم.</p> <p>3- در این دوره از زمان بنده یک دانشجوی مهندسی نرم افزار دانشگاه بناب بودم.</p> <p>4- تمامی کارهای اجرایی بر روی وبسایت تله بازاریابی به صورت دورکاری توسط بنده انجام می شد.</p> <p>توضیحات تکمیلی:</p> <p>بنده به عنوان یک دانشجوی بسیار افتخار می کنم که در اجرایی کردن هر چه بهتر ایده بازاریابی تلفنی با جناب علی محمدی همکاری داشتم. ایشان کاملاً دنیای بازاریابی و فروش تلفنی را با پوست و گوشت خود درک کرده است و به جرئت می توانم بگویم آموزش های تخصصی و کاربردی در این حوزه ارائه می کنند.</p> <p>فعالیت هایی که بنده در اجرایی کرده این ایده انجام دادم:</p> <p>1- طراحی و توسعه وبسایت تله بازاریابی</p> <p>2- تولید محتوا در بخش وبلاگ تله بازاریابی در زمینه بازاریابی تلفنی</p> <p>3- پشتیبانی و خدمات پس از فروش به مشتریان</p> <p>4- بازاریابی حضوری محصول آموزشی سایت تله بازاریابی</p> <p>5- اجرایی کردن صفحات لندینگ برای محصول آموزشی</p> <p>6- تدوین استراتژی محتوا برای بازاریابی از طریق ایمیل</p>

داده پرداز مغز های متفکر

موقعیت شغلی	بازاریاب و فروشنده
تاریخ شروع به کار	۱۳۹۵/۷
تاریخ اتمام همکاری	۱۳۹۷/۶
توضیحات	<p>نکات مهم:</p> <p>1- در این دوره از زمان بنده دانشجوی مهندسی کامپیوتر دانشگاه سراسری بناب بودم.</p> <p>2- از طریق همایش استارت آپ ویکند شهید مدنی تبریز با جناب مهندس ساسان سلام زاده سلماسی باب آشنایی شکل گرفت.</p> <p>توضیحات تکمیلی:</p> <p>گروه داده پرداز مغزهای متفکر جمع دوستانه انسان های بسیار عزیز و ارزشمندی است که توسط مهندس ساسان سلام زاده رهبری می شود. این شرکت در زمینه طراحی سایت، طراحی اپ و سامانه های آنلاین تحت وب فعالیت می کند. عشق به تلاش برای ساختن آنچه در ذهن شماست این شرکت را از شرکت های دیگر متمایز می کند.</p> <p>بنده درس کارآموزی دانشگاه را در این شرکت سپری کردم و به دلیل علاقه ای که در حوزه بازاریابی داشتم، مسئول قسمت بازاریابی و فروش شرکت شدم. اگرچه رشته بنده مهندسی نرم افزار بود اما قدم در حوزه ای گذاشته بودم که احساس می کردم در آن انرژی دارم و کارهای زیر را برای شرکت انجام دادم.</p> <p>1- پیاده سازی محتوای سایت مغزهای متفکر</p> <p>2- بازاریابی حضوری پروژه سیستم مدیریت هوشمند مدارس</p> <p>3- بازاریابی حضوری در پروژه سیستم مدیریت املاک</p> <p>4- تولید محتوا برای وبسایت زیرمجموعه شرکت با نام "وی پی نگار"</p> <p>5- بازاریابی تلفنی و ارتباط گیری با مشتریان شرکت</p> <p>علت ترک شرکت:</p> <p>به دنبال دلیل خاصی نباشید. راه من پر چالش است. تمام کردن دانشگاه و به اتمام رساندن سربازی علت هایی بود که عملاً اجازه همکاری و تجربه بیشتر را نداد.</p>



مشاوران بازار کارآمد

موقعیت شغلی	محقق و پژوهشگر حوزه بازاریابی
تاریخ شروع به کار	۱۳۹۴/۱۲
تاریخ اتمام همکاری	۱۳۹۵/۱۲
توضیحات	<p>نکات مهم:</p> <p>1- در این دوره از زمان بنده دانشجوی دانشگاه سراسری بناب بودم.</p> <p>2- به عنوان کارآموز بازاریابی در سمت محقق با این مجموعه به صورت دورکاری همکاری داشتم.</p> <p>توضیحات تکمیلی:</p> <p>جناب آقای حسین اشراقی مدیرعامل ارزشمند و کوشا در تلاجه داران بازار هدف می باشند. شکر خدا به بنده اعتماد کردند و به عنوان کارآموز و در سمت محقق بازاریابی به صورت دورکاری با این مجموعه همکاری داشتم. به دلیل دوری مسافت و در زمان دانشجویی این همکاری عمیق نشد اما برای شخص بنده یادگیری های خوبی اتفاق افتاد.</p> <p>یک داستان کوتاه مرتبط:</p> <p>روز 6 اسفند 1394 از شهرستان بناب که واقع در آذربایجان شرقی است بلیت اتوبوس تهیه کردم و به خانه آمدم. 7 اسفند 1394 تولد 22 سالگی را با خانواده جشن گرفتیم. 8 اسفند 1394 به دلیل علاقه بسیار زیاد که در ماه های گذشته سال 1394 به رشته MBA پیدا کرده بودم، برای ملاقات حضوری با دکتر هومن عطار قائم مقام دانشگاه امیرکبیر (دوره Marketing ایشان من رو به دنیا کسب و کار علاقه مند کرد) و تحقیق در رابطه با این رشته به دانشگاه رفتم. در کلاس های مختلف مدیریت ریسک و استراتژی و بازاریابی حضور پیدا کردم. ساعت 19:30 بود که قصد رفتن به منزل را داشتم. به هنگام سوار شدن به اتوبوس BRT ایستگاه ولیعصر گوشی H30-U10 بنده را یک دزد نامرد دزدید. 9 اسفند 1399 با جناب حسین اشراقی قرار مصاحبه داشتم. با تمام این اتفاقات شیرین و تلخ 2 روز گذشته در جلسه حاضر شدم و ایشان بنده را برای همکاری قبول کردند.</p>

شرکت آموزشی دانشجویار

موقعیت شغلی	مدرس
تاریخ شروع به کار	۱۳۹۴/۲
تاریخ اتمام همکاری	۱۳۹۷/۴
توضیحات	<p>نکات مهم:</p> <p>1- شرکت بزرگ آموزشی دانشجویار در استان خراسان جنوبی و در شهر بیرجند قرار دارد.</p> <p>2- بنده به صورت پروژه ای و طبیعتاً سبک کاری دورکاری موضوعات آموزشی مدنظرم را تدریس کرده و در سیستم مدرسین دانشجویار قرار می دادم.</p> <p>توضیحات تکمیلی:</p> <p>آقای دکتر صادق پاسبان یکی دیگر از انسان های ارزشمند در زندگی بنده می باشند. اعتماد ایشان و اجازه ضبط دوره ی تحلیل و طراحی سیستم و موضوعات مختلف دیگر در حوزه نرم افزار و کسب و کار شروع فعالیت حرفه ای من بود که بدون این اعتماد شاید تنها یک دانشجوی باقی می ماندم. ضبط دوره های آموزشی ام را با دوره حرفه ای و پرکاربرد تحلیل و طراحی سیستم شروع کردم و تا به امروز 7 دوره ضبط شده برای این شرکت دارم. در طول هر کدام از دوره ها که در ادامه به آن ها اشاره خواهم کرد، با چالش های مختلف سخت افزاری و ذهن افزاری بسیاری مواجه شدم که حل آن ها برایم بسیار شیرین و دل چسب بودند.</p> <p>لیست زیر دوره های ضبط شده بنده در سایت آموزشی دانشجویار می باشند:</p> <p>1- دوره تحلیل و طراحی سیستم</p> <p>2- دوره کامل برنامه نویسی به زبان جاوا-مقدماتی</p> <p>3- دوره آموزش Postgresql</p> <p>4- 21 روش عالی برای ایجاد یک کسب و کار موفق</p> <p>5- تحلیل و طراحی سیستم به صورت عملی</p> <p>6- 21 روش داشتن شغل دلخواه</p> <p>7- آموزش کامل برنامه نویسی به زبان جاوا -متوسطه</p> <p>علت ترک شرکت:</p> <p>ماهیت کار در شرکت های آموزش ویدیویی برای مدرسین به صورت پروژه ای است. پس عملاً بنده دانشجویار را ترک نکردم. تنها می شود عنوان کرد که فعلاً تصمیمی برای شروع پروژه جدید ندارم.</p>

توسعه وب سایت تله بازاریابی



آدرس اینترنتی	https://telebazyabi.com/
تاریخ	از ۱۳۹۵-۱۲ تا ۱۳۹۷-۶

دوره بازاریابی دکتر هومن عطار

تاریخ	از ۱۳۹۴-۹ تا ۱۳۹۴-۱۲
توضیحات	این دوره در سایت مکتب خونه ارائه شده است. دکتر هومن عطار در دانشگاه امیرکبیر بازاریابی را تدریس کردند و بنده به صورت علاقه به این حوزه جذاب این دوره را گذراندم.

دوره MBA سایت متمام

تاریخ	از ۱۳۹۹-۱۱ تا اکنون
توضیحات	با افتخار اعلام می کنم که بنده در دانشگاه مجازی متمام که به صورت متمرکز در حوزه کسب و کار و توسعه فردی آموزش های متخلفی ارائه می کند عضویت ویژه یکساله دارم و از 5 بهمن 1399 شروع به گذراندن دوره یک ساله MBA هستم. از پاساسریازی(1 بهمن 1399) به صورت علمی و کاربردی علم مدیریت کسب و کار رو دنبال می کنم و این سایت مرجع من می باشد.

	http://b-younessi.ir/
	https://www.instagram.com/younessi.behnam/

به عنوان شخصی که از روی اشتیاق به صورت حرفه ای در زمینه کسب و کار (تولید محتوا، بازاریابی دیجیتال و فروش) تجربه دارم و تحقیق و پژوهش می کنم، بسیار علاقه مند هستم تخصص و انگیزه خود را با تیم در حال توسعه شما به اشتراک بگذارم.

چند ویژگی بارز من که می تواند در پیشبرد اهداف سازمانی شما مفید باشد، به معنای واقعی کلمه روحیه کار تیمی، پیگیر بودن و خستگی ناپذیر بودن بنده است.

شعارم در زندگی مفید بودن برای مردم جهان و حل مشکلات آنها می باشد.

مطالعه و تحقیق کردن در حوزه کسب و کار یکی از لذت بخش ترین لحظات عمرم هست.

آزمون هایی که در آن شرکت کردم:

1- نتیجه آزمون MBTI

<https://www.e-estekhdam.com/panel/quizzes/result/8f71f716db>

2- نتیجه آزمون تست هوش ریون - Raven IQ

<https://www.e-estekhdam.com/panel/quizzes/result/b74fe4ff58>

3- نتیجه آزمون هالند رسمی بین المللی - Holland

<https://www.e-estekhdam.com/panel/quizzes/result/e4e879d38a>

4-نتیجه آزمون هوش هیجانی بار-آن | Bar-On

<https://www.e-estekhdam.com/panel/quizzes/result/9ab6d507e2>